

## O método que transforma operação em sistema.

SINKRA é um método de **sincronização operacional** criado por Pedro Valério. Não é uma ferramenta. Não é um curso de ClickUp. É um método para transformar a operação da sua empresa — que hoje depende de você — em um **sistema que roda com ou sem você**.

O que você vai aprender nas próximas 8 semanas é **exatamente o que roda em produção** na AllFluence. Não é teoria — é o sistema operacional real de uma empresa funcionando.

**R\$7.5M** receita gerenciada    **880+** projetos entregues    **5** pessoas no core    **100%** sincronizado

## O Problema que o SINKRA Resolve

- ⚡ Você é o gargalo de tudo — nada acontece sem a sua aprovação
- ⚡ Sua equipe faz retrabalho porque as instruções não ficam claras
- ⚡ Você já tentou ClickUp, Notion ou planilhas — mas nada "pegou"
- ⚡ Toda semana tem um incêndio para apagar
- ⚡ Quando você delega, a qualidade cai
- ⚡ Não existe um jeito padrão de fazer as coisas na sua empresa

O SINKRA resolve isso através de **sincronização em 3 níveis**.

## Os 3 Níveis de Sincronização

### NÍVEL 1

#### Estratégico

"Quem somos"

A fundação. Documentos que definem a identidade da empresa e alimentam tudo que vem depois.

<b>Company-DNA</b>	Quem é, valores, diferencial
<b>ICP</b>	Cliente ideal, dores, desejos
<b>Produtos</b>	O que vende, pricing
<b>Offerbook</b>	Como apresenta e vende

### NÍVEL 2

#### Tático

"Como operamos"

Os processos. Cada um transforma algo de um estado para outro — com etapas claras, artefatos e critérios de qualidade.

<b>Projetos</b>	Do briefing à entrega
<b>Proposta</b>	Do lead à assinatura
<b>Pipeline</b>	Do roteiro ao produto
<b>Colaboração</b>	Do rascunho à aprovação

### NÍVEL 3

#### Operacional

"Quem faz o quê"

A execução. Tasks acontecem, executores são definidos e o trabalho é feito por quem deve fazer.

<b>Humano</b>	Decisões, criatividade
<b>Agente IA</b>	Análise, geração
<b>Worker</b>	Automação, scripts

**Princípio:** Humano faz o que só humano pode fazer. Todo o resto é delegado para IA ou Worker. Mas primeiro, você faz manual — valida o processo — e só depois sincroniza.

## Os 6 Componentes do Método SINKRA

Todo processo SINKRA é construído com 6 blocos:



### 1. Entidades

Qualquer "coisa" que você gerencia e tem ciclo de vida: Projeto, Lead, Conteúdo. Cada entidade vive em uma lista com status workflow próprio.



### 2. Herança

Informação do nível estratégico desce automaticamente para o tático e operacional. Exemplo: ICP aparece nas propostas e briefings sem reescrever.



### 3. Artefatos

Cada etapa produz algo concreto — briefing, checklist, relatório. Artefatos são a prova de que o trabalho foi feito.



### 4. Tasks

A menor unidade de trabalho. Toda task tem executor, status, campos obrigatórios e critério de conclusão.



### 5. Quality-Gates

Barreira que impede avanço sem qualidade. Campos preenchidos? Artefato entregue? Responsável aprovou? Se não, a task não avança.



### 6. Executores

Quem faz: Humano (decisão), Agente IA (análise) ou Worker (automação). Cada task tem executor definido — responsabilidade rastreada.

## Como Funciona na Prática?

Exemplo real: **Produção de Conteúdo** na AIIFluence.



No SINKRA, cada etapa: **tem um status, produz um artefato, passa por quality-gate, tem executor definido, herda informação**, e é **100% rastreável**. O resultado: **previsibilidade**.

## Os 3 Tipos de Executores

EXECUTOR	O QUE FAZ	EXEMPLO
Humano	Decisões estratégicas, criatividade, relacionamento	Dono, gestor, especialista
Agente IA	Análise, elicitación, geração de conteúdo	SuperAgent no ClickUp, AI Chat
Worker	Tarefas repetitivas com regras claras	Automações, scripts, integrações

## O que Você Vai Construir em 8 Semanas

SEMANA	FOCO	ENTREGÁVEL
1	Fundamentos + Nível Estratégico	Docs Base populados (Company-DNA, ICP, Produtos)
2	Gestão de Projetos	Primeiro processo tático implementado
3	Pipeline Operacional	Pipeline cross-BU completo
4	Proposta Comercial	Fluxo de proposta com quality-gates
5	Colaboração com Cliente	Space de clientes com fluxo de revisão
6	Clínica de Implementação	Todos os processos validados
7	Integração e Sincronização	Automações ativas + matriz de executores
8	Controle e Operação Autônoma	Dashboard executivo + capacidade de replicar

## O Formato: DWY (Done With You)

Isso não é um curso onde você assiste e tenta sozinho.



### Aulas ao Vivo

Com Pedro Valério, segundas 18h-20h



### Demo Real

Sistema rodando na AllFluence ao vivo



### Implementação

Na aula você começa, na missão completa



### AI Chat 24/7

Clone Pedro via WhatsApp entre aulas



### Grupo da Turma

Tire dúvidas e compartilhe progresso



### Gravação

Todas as aulas para rever quando quiser

## 5 Princípios que Guiam o SINKRA

### 1. Manual primeiro, sincronização depois

Nunca sincronize um processo que você não validou manualmente. Primeiro faça task por task. Depois coloque automação.

### 2. Fundação antes de processo

Sem Company-DNA, ICP e Produtos, seus processos são genéricos. A fundação estratégica alimenta todos os processos táticos.

### 3. O dono sai do operacional

Primeiro documenta, depois delega com quality-gates, depois sincroniza. Gradualmente, o sistema faz.

### 4. Quality-gate é inegociável

Se o checklist não passou, a task não avança. Elimina retrabalho — uma revisão rigorosa custa menos que refazer.

### 5. SINKRA é agnóstico

Aplica-se a qualquer negócio de serviços. Os exemplos usam conteúdo, mas o padrão é universal.

## Glossário Rápido

TERMO	SIGNIFICADO
Sincronização	Alinhar pessoas, processos e ferramentas para operar como sistema
Entidade	Qualquer coisa com ciclo de vida que você gerencia (projeto, lead, conteúdo)
Status Workflow	A sequência de estados que uma entidade percorre
Quality-Gate	Barreira de qualidade que impede avanço sem validação
Artefato	Documento, checklist ou relatório produzido em cada etapa
Executor	Quem executa a task: Humano, Agente IA ou Worker
Herança	Informação que desce automaticamente de um nível para outro
BU	Business Unit — área do negócio (Marketing, Produção, Financeiro)
Docs Base	Documentos fundacionais (Company-DNA, ICP, Produtos, Offerbook)
DWY	Done With You — implementar junto, não apenas assistir

### Antes do Encontro 1

Você não precisa entender tudo agora. Este documento é o mapa antes da viagem. Na segunda (05/05), vamos mergulhar em cada conceito com exemplos reais.

1. Leia este documento uma vez (15 min)
2. Pense: "Qual é a minha maior dor operacional?"
3. Pense: "Quem é meu cliente ideal?"
4. Responda o Diagnóstico Operacional (formulário no grupo)

Na segunda, você vai ver o SINKRA funcionando ao vivo. E vai começar a construir o seu.